事業環境変化対応型支援事業　主催：石川県商工会連合会

受講無料
対象：県内商工会地区の事業者様

魅せる商品 魅せる売り場づくり シリーズセミナー

～アフターコロナを見据え、魅せる商品、魅せる売場で売上を伸ばそう！～

新型コロナ感染症も5類へ移行し、人の移動も活発になっている今、リアル店舗での販売が再注目されています。
そこで、本シリーズセミナーでは、第1講座でお客様の心をつかむ商品、商品の価値を伝えるノウハウを学び、
第2講座でお客様が購入したくなる、商品やサービスの魅力を引き出す売り場づくりのノウハウをお伝えします。

受講申込みは裏面に記載

元バイヤーが伝授する！売れる商品の秘訣セミナー

元バイヤーが商品開発のコツをお伝えします！

7/13（木）

時間：セミナー　:13:30～15:30　質疑応答：15:30~16:00
講師：菊地 亮太　株式会社エイチ・エーエル　中小企業診断士
会場：石川県地場産業振興センター本館2階第2研修室
定員：会場受講者 40名 ※定員になり次第、締め切らせていただきます。

「良い商品」が必ずしも「売れる」とは限りません。売れる商品はどこが違うのでしょうか。本セミナーでは、自社の魅力ある商品を「売れる」商品にするためにはどうしたら良いか、ポイントを押さえながら皆さまと一緒に考えていきます。

早稲田大学第一文学部卒業。大手流通小売業を経て、2011年に独立、経営理念や事業コンセプトを明確にし、それをお客様に伝えるためのマーケティング活動を中心とした経営支援を行っている。現場に入り込み、平易な言葉で語る支援スタイルが好評。支援ノウハウを凝縮した研修も人気となっている。

お客様の心をつかむ売り場づくりセミナー

コツをつかめばグッとステキになりますよ！

7/21（金）

時間：セミナー　:13:30～15:30　質疑応答：15:30~16:00
講師：林 由希恵　株式会社エイチ・エーエル　VMDインストラクター
会場：石川県商工会連合会研修室 または Zoomウェビナー配信によるオンライン
定員：会場受講者 20名 ※定員になり次第、締め切らせていただきます。
　　オンライン受講者 20名程度

絶対売れると思った商品が「なぜか売れない…？」そんなお悩みはありませんか？魅せ方次第で、商品は売れるんです！本セミナーでは、お店や商品の魅力をどう伝えるか？魅せる空間作りをわかりやすくお伝えします。

大手百貨店、TV通販などの商品プロデュース、大手食品メーカーのメニュー開発、販路開拓に従事。フードコーディネーター、農林水産省農産漁業イノベーション中央プランナーなど幅広く活動。商品の「魅せ方」「売り方」「食べ方」の重要性を伝えるべく、店舗や展示商談会でのディスプレイ方法・考え方、メニュー開発、盛り付け指導等「現場主義」をモットーに支援を行っている。

お問合せ・お申込　石川県商工会連合会
〒920-8203 石川県金沢市鞍月2丁目20番地 地場産業振興センター新館3階
TEL: 076-268-7300　FAX: 076-268-9933