

創業の際に知っておきたい、知っておきたかった

金沢商工会議所 主催

脱・根性論でロジカルに 売上を作る販売& 営業セミナー

受講料：無料
定員20名
(※先着順)

金沢商工会議所では創業予定者、創業したての方を対象に、
「販路開拓」をテーマにセミナーを開催いたします。

創業のタイミングで知っておきたい
売上を作るための販売、
営業の際の考え方について
お話しいたします。

■プログラム

- ・事業を始める際に知っておくべき「販路開拓」のやり方
- ・売上を作っていく上でロジカルに考えるということ
- ・販路開拓、売上を作っていく上でよくある失敗
- ・事例解説、ケーススタディ

〔開催日〕2024年

11/26 (火) 18:00～20:00

●会 場

金沢商工会議所会館1Fホール

(金沢市尾山町9-13)

※地下に駐車場あり(有料・台数に限りあり)

●参加対象者

- これから創業を検討されている方
- 創業後、販路開拓に課題を感じている方

●申込方法

・下記申込フォームURLもしくは
二次元コードからお申込ください。
<https://forms.gle/LHzqjwa2xnDToM7x6>

※ご記入いただいた情報は、当所からの各種連絡や情報提供、
フォローアップのために限り使用することがあります。



講師プロフィール

(株)迅技術経営 税理士・中小企業診断士

たか いね しゅんすけ

高稲 俊輔 氏

1990年富山県富山市生まれ。学生時代はバンドマンとして音楽ビジネスと関わり、
人材業界を経て2015年中小企業診断士登録、2021年税理士開業登録。

創業塾やスタートアップ支援、後継・第二創業支援を通じ、若手経営者に向けた支
援に注力。「事業計画書や決算書申告書を作る」のではなく、「経営者・起業家、地域
社会で働く人が『自分の自由な人生を取り戻す』お手伝い」をすることをモットー(事
業コンセプト)として取り組んでいる。