

気持ちを伝えるコミュニケーション手法を学ぶ 心を動かす話し方と プレゼンテーション



開催日時

2025年3月19日(水) 9:30 ~ 16:30 (会場受付 9:00)

会場

金沢：石川県地場産業振興センター(本館) 第6研修室

セミナーのねらい

人前で話をすることは誰でも緊張するものです。色々な本で勉強しても、プレゼンテーションの技術を身につけても、立派なスライドを作成しても、あなたの心が伴っていないければ相手には伝わりません。

相手に気持ちを伝えるために必要となる「パワーメッセージ」「アイコンタクト」「ジェスチャー」「声」「話し方」「印象に残るシナリオ作り」などを、心理学的な要素も盛り込みながら、実習を踏まえて身につけていく研修です。

自分の心のあり方や体験にも焦点を当てることで、自分自身のことを見つめ直す良い機会にもなります。プレゼンテーションだけでなく、対人コミュニケーションを学びたい人に大変役に立つ内容です。働き方の多様化により、仕事において話す力はますます重要となってきましたので、是非、この機会にご参加ください。

講師

株式会社ネクストステージ・プロデュース
代表取締役みかみ ゆい
三神 結衣 氏

大学卒業後、繊維関係の商社に総合職として入社。ブランドの企画営業担当者として、接客指導、ショップ運営指導などに従事すると同時に、採用関係の広報業務を担当。その後、フリーアナウンサーとして独立し、15年レギュラー番組を担当。渡米して実践心理学や組織マネジメントなどの能力開発トレーニングを受ける。帰国後、数々の現場経験と、アクターズメソッド・心理学などを体系立て、人間力アップのためのトレーニングを確立し、2002年に㈱ネクストステージ・プロデュースを設立。現在、「人間力向上」を目的としたトレーニングプログラムの開発やコンサルティング、体感型の講演・研修を展開し、個人と企業の成長をサポートしている。



セミナーの主な内容

1. プレゼンテーションの成功を決める鍵

- ①プレゼンテーションとは何でしょう？
- ②心に残るプレゼンテーションとは？ 他

2. 相手に伝えるために必須のコミュニケーションの原則

- ①コミュニケーションの本質を知る
- ②プレゼンテーションは双方向

3. あなたからパワーメッセージを生み出すには

- ①プレゼンス(存在感)はここから生まれる
- ②自分のリソースを見直す 他

4. 個性・体験をプレゼンテーションにするには

- ①経験の棚卸をする
- ②価値観を見直す 他

5. 存在感が残せる必須のスキル

- ①印象に残るプレゼンテーションは五感に働きかけている
- ②感覚に働きかける重要性 他

6. 心に届く声・話し方の基本

- ①声
- ②声の使い方 他

7. 相手が納得でき、印象に残るシナリオ作り

- ①事前準備が本番を制す

8. 最初の3分で勝負が決まる

- ①効果的なオープニング
- ②聴衆が注意と興味を持つポイント 他

9. 心をつかむ話し方とは

- ①心が動くとき
- ②自分の心をマネジメントする 他

受講者の声

・先生の話はユーモアがあり、とても惹き付けられた。楽しくプレゼンテーションを学ぶことができた。
・プレゼンの組み立て方が分かって、とても参考になった。
・ワークを通じて自分の弱みに気が付けた。今後意識しながら話すようにしていこうと思った。

■参加申込方法

北陸経済研究所 HP の「セミナー・講演会」⇒各セミナー⇒「Web でのお申込み」

■参加費(税込)

会 員	1名	20,900円
非会員	1名	40,700円

 ※賛助会員にお申込みいただければ、会員価格でご受講いただけます。

■お申込みにあたって

※北陸経済研究所HPの「セミナー・講演会」の「▶お申し込みの前に必ずご確認ください」をご一読ください。

- ①キャンセルのお申し出は5営業日前までをお願いいたします。以降のキャンセルはご返金致しかねますので、予めご了承ください。ただし当研究所主催の別セミナーへの振り替え受講のお申込みをお受けいたします。
- ②詳細は受講証、受講案内メールにてご確認ください。
- ③都合により開催の中止、または延期させていただく場合がございます。

お申込み・詳細はこちらから👉

