

参加無料！

令和7年度

# 販路開拓・展示会セミナー

販路開拓・マーケティングの重要な活動手法である展示会。

当セミナーでは、展示会出展の効果を高めるために準備すべきことや、商談の成約率を上げるためのコツのほか、展示会やポップアップ等で結果の出る展示ブースを自力でできる手法などを詳しくお伝えします。

展示会出展が初めての方、展示会出展にご経験のある方も自社の出展内容の再確認としてご活用いただける内容となっております。この機会に是非ご参加ください。

**日時** 令和7年4月10日(木) 13:30～

**定員** 50名

**場所** 石川県地場産業振興センター本館3階 第3研修室（金沢市鞍月2-1）

**対象** 展示会出展を予定している石川県内中小企業

※講師と同業者およびコンサルティング業者は対象外です

13:35～15:05

## 「商談とクロージング～成約率UPのための顧客育成術～」

講師：(株)Showyou 代表取締役 久野 真嗣 氏



工芸・ものづくり・日本文化の世界に向けた発信と販売を合わせた「Atelier Japan」を立ち上げ、運営。国内外の数々のプロジェクトにて実績を残し、自社でも売り場やバイヤーとのネットワークを通じ、伝統工芸品の販売促進の活性化に従事している。石川県伝統産業市場変化対応支援事業の専門家としてISICOと携わる。



15:15～16:30

## 「自分でつくる」展示ブース

### 出展に成功する「商品陳列」の手法とブースの設え方

講師：SUPER PENGUIN(株) 代表取締役 竹村 尚久 氏



ブースデザインを専門に行う空間デザイン会社「SUPER PENGUIN」代表。徹底した「来場者心理」を軸にした空間デザインの手法によりブースを構築。ブースデザインに加え、商品陳列手法、キャッチコピーの考案、会期中の立ち方・待ち方、DMの送り方に至るまでの展示会サポートにより手掛けた出展社ブースでは常に来場者の集客に成功している。インターナショナルギフトショーISICOブースに携わるなど広く石川県内企業の支援を行っている。著書「集客できる展示会ブースづくり」発刊中。



申込方法

QRコードまたはURLの申込フォームからお申込みください。

URL: <https://www.isico.or.jp/ques/questionnaire.php?openid=389>

申込〆切：令和7年4月8日（火）17時 ※定員になり次第、締め切ります。



問い合わせ先：(公財)石川県産業創出支援機構 販路開拓支援課

TEL：076-267-1001 MAIL：hanro2@isico.or.jp