



株式会社ブリング・グロース主催
グロース・エッジ・アカデミー

GROWTH EDGE ACADEMY

経営者塾

期間2025年10月開講から1年間

月1回 12か月間

※日程は当社HPにてご確認ください

時間

17:00～20:00（16:30開場）

費用

12ヶ月 220,000円（税込み）振込

※受講1週間前までにお支払い下さい。

参加基準

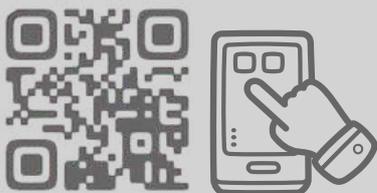
- ・ 経営者、経営層、後継者
- ・ 起業した方、今から起業される方
- ・ 自社の数字を持参できる方（研修内で使用）

※同業他社様の参加はご遠慮ください。

開催場所

金沢市内で開催予定

※災害、天候などにより開催が困難な場合、振替の日程を再度ご提案させて頂くこととなりますので、ご理解の程よろしく申し上げます。



講座の詳細・お申し込みこちら！

株式会社ブリング・グロース

921-8842

石川県野々市市徳用3丁目369番地つばきの郷B棟001

TEL 076-287-5484

AGENDA

第1回 ロジカルシンキング（思考法）

演繹法、帰納法、MECE、ロジックツリーなど、フォーマットの習得
研修の理解度を高めるために、最初にロジカルシンキングを実施

第2回 ロジカルシンキング（応用）

ゼロベース思考や仮設思考といった思考法からフォーマットを活用し、
問題発見と問題解決力を高める

第3回 理念と経営方針

理念や経営方針が単なる綺麗な言葉で飾られるのではなく、
社会に対してどのような影響を与えていくのか、自社の存在意義を明確にする

第4回 事業戦略（外部分析）

PEST分析、5フォース分析、STP分析で自社の立ち位置を明確にする

第5回 事業戦略（内部分析）

VRIO分析、5ウェイポジショニング、SWOT分析を行い、
今後の方向性（投資先とそのウエイト）を決定する

第6回 マーチャンダイジング

顧客満足心理や顧客コスト、顧客の感じる価値などを知り、
自社の付加価値をフローに沿って可視化させる（バリューチェーンの作成）

第7回 数値分析

統計学を学び、調査と数値を見て傾向値を把握し、意思決定につなげる
また、PLの内訳について分解し、コントロールすべき項目を洗い出す

第8回 アカウンティング

B/S、C/Fについて確認する指標を理解し、将来の資産の変化予測や
今後の投資に対する方向性などを可視化させる

第9回 チームビルディング

組織論を学び自社のCDPを構築。また、チームに必要な要素の「7つのM」を
ワークショップで体感し、チームを作る過程と、チームを機能させるポイントを
理解する。チームを作り上げることとチーム力を発揮させることにつなげる

第10回 マネジメント

マネジャーの定義を理解し、マネジャーに必要な能力を身に着け、
発揮させるプロセスを知り、実務に反映させる手順を立案する

第11回 事業戦略の作成

全ての学びをプロダクト・ポートフォリオ・マネジメントに反映させる
※その時、ゴール達成の確実性をロジカルシンキングを活用し、説明する

第12回 発表&フィードバック

第11回で作成したPPMを発表し、塾メンバーや講師から
フィードバックをもらい、修正し、完成させる

GROWTH EDGE ACADEMYの3つの強み

「GROWTH・EDGE・ACADEMY」が、貴社の経営を力強くサポートする
3つの特徴をご紹介します。

1. 柔軟なカリキュラム受講

「どうしても都合がつかない」という時ご安心ください。別日をご提案し、すべてのカリキュラム
を最後まで受講いただけるようサポートいたします。学びを途中で諦めることなく、
着実に経営力を高めていただけます。

2. 成長と交流を促す懇親会

年に2回開催される懇親会では、毎回異なる分野のゲストをお招きし、特別講演をご提供します。
講演で新たな知見を得た後は、参加者同士の親睦を深める貴重な交流の時間となります。
異業種の経営者との出会いが、新たなビジネスチャンスや視点をもたらすでしょう。

3. 少人数制による徹底サポート

本塾は限定10名の少人数制です。これにより、質問しやすいアットホームな環境を実現し、
疑問点はその場で解消できるのはもちろん、必要に応じて個別対応も行います。
LINEでの質疑応答や、ご来社いただいた際の直接指導も可能です。

あなたの「わからない」を徹底的にサポートし、学びを確実に実践へと繋げます。



株式会社ブリング・グロース
講師：高川 景嗣

GROWTH EDGE ACADEMY

「経営者塾」開催!! 数字が読めない…いまさら聞けない・・・ 本気で「経営」について学びたい方、ぜひご参加ください

3年越しの想いを込めて、「経営者塾」がついに開講!

長年の構想を経て、ついに経営者塾「GROWTH・EDGE・ACADEMY」を開講できる運びとなりました。本塾は、思考力を高め、「人・物・金・情報」といった経営資源を最適にマネジメントし、貴社が目指すゴールへ向かう具体的な戦略の立案から実行までを徹底的にサポートします。帝国データバンクの調査では、学んだことを「すぐに実施している」経営者の売上増加率が7.7%である一方、「すぐに実施していない」経営者の売上増加率は2.6%に留まるという結果が出ています。このデータは、質の高い学びと、それを実践に落とし込む重要性を明確に示しています。「GROWTH・EDGE・ACADEMY」では、この「学び」と「実践」を両輪で推進し、貴社の業績向上に貢献します。

「GROWTH・EDGE・ACADEMY」が生まれた4つの理由

1. 学術的な知識の普及:
ビジネスに必須の戦略や思考法、フォーマットが十分に知られていない現状を改善し、実践的な交渉術など、具体的なノウハウを提供します。
2. フレームワークの真の活用:
SWOT分析をはじめとする誰もが知るフレームワークが、正しく活用されていない現状を打破します。効果的な分析を行うための手順や手法を伝え、机上の空論で終わらせません。
3. 経営資源の横断的マネジメント:
「人・物・金・情報」に特化した研修は多いものの、これらを横断的に捉え、実務に落とし込める研修は不足しています。ゼネラリストである経営者が、全体を俯瞰し、最適な意思決定を行えるよう支援します。
4. 成功事例の共有と企業の成長支援:
前職での経験から得た「差別化」の本質、つまり「単純化」と「標準化」を徹底することで圧倒的な存在になるという成功事例を共有します。これは、ブランディングや商品開発といった目に見える要素だけでなく、企業の成長に不可欠な「見えない差別化」に焦点を当てたものです。

この「経営者塾」では、塾生それぞれが自社に生かせる学びを得て、それを実践し、定期的な進捗確認を行うことで、貴社の業績に明確な変化をもたらすことをお約束します。

株式会社ブリング・グロース 代表取締役 高川 景嗣

ご紹介感謝キャンペーン!

ご紹介いただいた企業様のご成約に至った場合、ご紹介者様へブリング・グロース主催の社内研修をプレゼントさせていただきます。貴社の組織力向上に貢献する、以下の3つのテーマからお選びいただけます。

- レジリエンス研修: 変化の激しい時代を生き抜くための、心の回復力と適応力を育みます。
- コミュニケーション研修: 円滑な人間関係を築き、チーム全体の生産性向上を促します。
- 主体性研修: 社員一人ひとりが自ら考え行動する力を養い、組織の活性化を図ります。

キャンペーン詳細

- 特典: 上記3テーマから選べる実践的な社内研修をプレゼント。
 - 適用条件: ご紹介いただいた企業様が弊社の経営塾にご成約された場合。
 - 回数: 1社ご紹介につき1回、2社ご紹介の場合は2回開催いたします。
- この機会にぜひ、貴社の組織力強化にお役立てください。

