

年間2,000件の商談に対応した、元バイヤーの中小企業診断士直伝!

展示会や商談会での 必勝法を知りたい方へ

展示会マーケティングセミナー

2025年 10月21日(火) 13:30~16:30



受講料無料

定員:30名(先着順)
1社2名まで

展示会や商談会に参加しても思うような成果が出ない…そのようなお悩みはありませんか?

本セミナーでは、元バイヤーの経験と中小企業診断士の知識を掛け合わせた、独自の「展示会マーケティング理論」をお伝えします。展示会や商談会は**準備が9割**です。勝てるノウハウを実践して成果を出しましょう。

対象者

展示会や商談会等の必勝法を知りたい事業者
展示会ブースのプロモーションを強化したい事業者
限られた予算内で効果を最大化したい事業者

場所

金沢商工会議所会館 1F ホール (金沢市尾山町9-13)

※地下に有料駐車場がございます。(台数に限りあり)

展示会・商談会の基礎知識

☐ 展示会7つのメリット

展示会・商談会のポイント

☐ 独歩資料を整備しよう

☐ キャッチコピーを磨く

☐ セールストークを磨く

☐ 名刺は宝物。活用方法



講師



しげい やすひろ

中小企業診断士 **茂井 康宏 氏**

(株)プランコンサルティング 代表取締役社長

東京都内の大手上場企業(通信販売業)でバイヤーを務め、年間2,000件の商談に対応。数多くのヒット商品に携わる。その後、中小企業診断士として独立し、全国各地の商工会・商工会議所や中小企業大学校(東京・関西校等)で教鞭をとる。

元バイヤーの経験と中小企業診断士の知識を掛け合わせた「展示会マーケティング理論」を開発し、全国の中小企業をサポートしている。最近ではプロデュース商品が「農林水産大臣賞」「県知事賞(最優秀賞)」等を多数受賞。全国区の支援実績を誇る超人気「中小企業診断士」

●申込方法

下記申込フォームURLもしくは
二次元コードからお申し込みください
<https://forms.gle/UxGifeXveKHZLUgx8>



■ご記入いただいた情報は、当所からの各種連絡や情報提供、フォローアップのために限り使用することがあります。

《お問合せ先》金沢商工会議所 経営相談グループ 〒920-8639 金沢市尾山町9-13

TEL 076-263-1161 / FAX 076-263-1158 / <https://www.kanazawa-cci.or.jp/>