

真のお客様がやってくる 選択と集中の ネット戦略

(全3回)

参加
無料



第1回の特別講師
小林 照明氏
(株)小林大伸堂 4代目社長

「印鑑を売らない 想いを売る」福井県の印章店。地味なイメージの印鑑を宝石のように変貌させ女性憧れの商品にしてしまった驚きのブランド戦略を語ってくれます。商品力に悩むすべての人へのヒントです。



全3回の全体講師
遠田 幹雄氏【ITコーディネータ】
(株)ドモドモコーポレーション

「あれもこれも宣伝してもネットでは埋もれてしまいます。その前に事業全体をゼロベースで見直し、ネットですべきことを絞り込む戦略が大切なのです。しかしそれに気づいている人はわずかです。」

《応募資格》 能登の事業者で全3回参加できる方

※ホームページ等でネット活用をしている事業者で販売力・発信力を高めたい方が対象。

《応募方法》 裏面の[申し込みフォーム]に明記された必要事項を、FAXまたはEメールで送信ください。

《問合せ先》 (公財)石川県産業創出支援機構・石川県よろず支援拠点 能登サテライト

☎0768-26-2333 (担当：山崎)

能登にいればこそ
距離を問わないインターネットは必須のビジネスツールです。
しかしあふれる情報の中で
小さな会社が選ばれるのは簡単なことではありません。
そこで大切なのが一点突破のブランド戦略。
商品・サービスを絞り込む決心がネット事業をブランド化に導きます。
その鍵は価値を認める人を想像し、そこに向けて事業を専門化させること。
好評の【人を惹きつけるコンテンツの作り方】がステップアップ。
遠田幹雄氏からこの【選択と集中のネット戦略】を学びながら、
参加者同士で話し合っ理解を深め、実践していくセミナーです。
あなたならではのニッチブランドを構築していきましょう。

《全3回の日程》

第1回／平成30年6月13日〔水〕

13:30～16:30

第2回／ 8月22日〔水〕 13:30～16:30

第3回／ 11月15日〔木〕 13:30～16:30

《会場》

のと里山空港ターミナルビル4階

講義室A (輪島市三井町洲衛10-11-1)

《定員》 30名

※定員に達し次第 締め切りとなります

[能登の事業担い手のためのネット販売スキルアップセミナー 申し込みフォーム]
》》 FAX送付先 **0768-26-2334** または Eメール送信先 **noto@isico.or.jp** 《《
(公財) 石川県産業創出支援機構・よろず支援拠点 能登サテライト 行き

会 社 名 (業種)	
所 在 地	
U R L	
参加者氏名 (所属・役職)	
連 絡 先	TEL: _____ FAX: _____ Eメール: _____
備 考 欄 現在抱えているネット活用の 悩みやセミナーへの要望など 自由にご記載ください。	