

はじめまして

ぜんぶです 『伝え方』の 売れる

小規模だからこそできる
ポストコロナの戦い方
日野 眞明 著

第1回 ノウハウ編

12/8

1. コロナ禍による環境変化を味方に！
2. 「売れない」2つのワケ
3. 「伝え方」でお客様の反応が変わる
4. 「自社紹介」の実践

第2回 実践編

12/20

1. 商品の魅力の伝え方
2. 自社の強みを発揮する方法
3. ITは小規模だからこそ活用できる

これからの商売のヒントが盛りだくさん！

参加無料

令和4年

12月8日(木)、20日(火)

(2回シリーズ ※どちらか1日のみの受講も可能です)

13時30分～16時30分

場 所：石川県商工会連合会「研修室」
(石川県地場産業振興センター新館3階)

対象者：商工会地区の中小企業・
小規模事業者

定 員：20名 (※定員になり次第、締切ります。)

講 師：MORE 経営コンサルティング株式会社

代表取締役 **日野 眞明 氏**

(中小企業診断士、ITコーディネータ、1級販売士)

講師プロフィール

愛知県生まれ。中央大学経済学部国際経済学科卒業。名古屋商科大学大学院経営情報学研究科修了(MBA)。名古屋商科大学大学院客員教授。平成10年以降、石川県内各地で経営革新塾や女性起業塾など多数のセミナーに登壇されており、当県を「第二のふるさと」と公言されている思い入れの強い地でもある。



申込方法 ▶▶▶ 右のQRコードよりネットで申込み、または
下記の受講申込書をご記入のうえ FAX してください。

「販売促進セミナー」受講申込書 (FAX 076-268-9933)



【申込フォーム】

事業所名		業 種	
ご住所		電話番号	
参加者名		メールアドレス	

※本申込書にご記入いただいた個人情報は、石川県商工会連合会からの各種情報提供の目的のみに使用いたします。