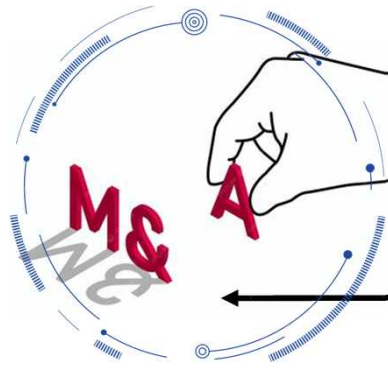




一般社団法人

日本経営管理協会 (JIMA)



M&A スペシャリスト

フォローアップ公開講座

主催：一般社団法人日本経営管理協会 北陸支会

※「M&Aスペシャリスト」は一般社団法人日本経営管理協会の登録商標です

2023年

JIMA会員はオンライン配信

6/3

(土)

要予約

会場定員 25名

14:00~16:30(13:30開場)

参加費
無料

この講座は、一般社団法人日本経営管理協会の「M&Aスペシャリスト」資格保有者のスキルアップを目的とした継続教育の一環としての企画です。ただ今回は、一般の皆様にも会場にご参加いただけるよう公開企画としました。どなたでもご参加いただけます。ただし、会場定員は25名ですので、お申込み先着順とさせていただきます。

Theme

M&Aビジネスを始める人のための「入門講座」



講師 小嶋純一氏

【第1部】講演会

『中小零細企業のM&A ~直近事例解説と直面している課題について~』

- ・「スポーツの種別を超えた熱き想いのバトンをつなぐ」
- ・「個人事業主から個人事業主へのM&A」

講師：小嶋 純一氏(税理士法人 中山会計 代表社員税理士社長)

【第2部】パネルディスカッション

『M&Aビジネス…最初の一步は、ここから始めました』

パネラー：小嶋 純一氏(税理士法人 中山会計 代表社員税理士社長)

前川 渉氏(株式会社SG Holdings 代表取締役)

猪野 雅貴氏(株式会社ストライク コンサルティング部アドバイザー)

モデラー：荒蒔 良和氏(合同会社ポイントガード 代表社員)



モデラー 荒蒔良和氏

会場：富山県民会館 509号室

富山県富山市新総曲輪4番18号 (JR富山駅から徒歩10分)

TEL 076-432-3111 FAX 076-432-0853

【お申込み】 メールまたはお電話でお申込み下さい

一般社団法人 日本経営管理協会北陸支会

事務局：株式会社 飯田計算センター

一般社団法人

石川県小松市三日市町18番地1

三日市きまっし☆プラザ1階

Tel:0761(22)4636 FAX0761(22)4671

【講座担当】 日本経営管理協会 理事

北陸支会長 道券 克則 まで

mail: douken@nifty.com

【第1部で押さえておきたいポイント】

- ✓ 中小零細だからこそ気を付けたいこと
- ✓ 個人事業主だからこそ気を付けたいこと
- ✓ 今後M&A支援に取り組む方たちへ

【第2部でプロから引き出したいトークは？】

- これからM&Aビジネスを始める人へのアドバイスは？
- 今だから言える「私こんな失敗、しちゃいました」はある？
- M&Aビジネスを軌道に乗せるための案件獲得の方法は？

【登壇者ご紹介】



小嶋 純一氏 (税理士法人 中山会計 代表社員税理士社長)

- 横浜国立大学卒業。現在税理士法人中山会計にて三代目代表社員税理士社長を務める。相談しやすさNo.1を体現する税理士として自社の経営の実践並びにお客様の経営のサポートを兼務。
- M&Aスペシャリスト及びM&Aシニアエキスパートの資格を有し、事業承継の出口をサポートするコンサルティングを18年来推進。
- 中小零細企業のM&Aに特化。中小零細企業特有の課題を熟知しており教科書には載っていない勘所を武器に年間5-6件をコンスタントに成約している。
- 強みは税理士であることであり、「売り手の手取りの最大化」や「買い手の今後の経営のしやすさ」のため組織再編を多用する。
- 現在、日本経営管理協会北陸支会副支会長及び石川県支部支部長、日本M&A協会北陸支部副支部長を務める。

前川 渉氏 (株式会社SG Holdings 代表取締役)

- 信用金庫に入庫。その後、M&Aコンサルファームへ転職。在籍中は北陸中心にM&A実務(仲介・FA)を担当。
- 2016年にプルデンシャル生命にヘッドハンティング後、4年間生命保険営業マンとしてセールスに携わる。
- 2020年、32歳でハンズオン型コンサルファームSTAY GOLD FUND株式会社を創業。経験を活かし、保険営業パーソンや税理士などを中心に、M&Aや事業承継を教えるオンラインサロンを開催。現在、全国各地に約60名の生徒を有する。
- 生命保険業界の一つの指標となるMDRTメンバーの在籍率においては、わずか60名でも日本全体の約1%が在籍している塾となる。塾生の継続率は約93%で今期4期目を迎える。
- 2022年1月に公認会計士、弁護士とともに、M&A専門ブティック、株式会社SG Holdingsを創業。1年間での成約件数は4件 個人でのM&A成約経験は22社。



猪野 雅貴氏 (株式会社ストライク コンサルティング部アドバイザー)

- 慶應義塾大学卒業後、優良中小企業・個人富裕層向けにタックスプランニングの提案営業を行う東証一部(現プライム)上場企業に入社。
- 税理士・銀行・証券会社と連携しながら法人税・相続税対策、事業承継対策の提案を行う。
- その後、株式会社ストライクに入社しM&Aアドバイザー業務に従事。自動車整備会社、菓子製造業者、税理士事務所等々、後継者不在案件を中心に複数案件成約。



荒蒔 良和氏 (合同会社ポイントガード 代表社員)

- 製造業におけるM&A業務への従事をきっかけに、「M&A」のキャリアをスタートさせる。
- 前職を辞したのち、2013年7月に独立。
- 2022年、独立10年目を迎える中で、50件を超える案件を成約に導いた。
- 業種不問、全国対応……さらには、米国および中国(新型コロナウイルス感染症拡大の影響から、現在は活動休止中)に活動の幅を広げ、M&Aも含めた経営支援活動を展開している。

