

# 報告・連絡・相談 研修講座

～ホウ・レン・ソウの重要性、目的や意義の理解～

主催 (一社)石川県経営者協会

## ○セミナーのねらい

上司、先輩へのホウ・レン・ソウは組織に限り重視されるものです。本研修では、ワークやロールプレイングを通して、具体的に以下のことを学んでいただきます。

- ①社会人としてホウ・レン・ソウの重要性を理解し、目的や意義について理解する
- ②ホウ・レン・ソウを行う際、具体的にどのようなポイントに留意すべきか考える
- ③ワークやロールプレイングを通じて、現場で明日から使えるホウ・レン・ソウの仕方を習得する

若手・中堅社員の皆様のご参加をお勧めします。

### 日時

令和8年4月21日(火)

9時30分～16時30分

### 会場

石川県地場産業振興センター

本館3階 第3研修室

金沢市鞍月2丁目1番地(裏面参照)

### 講師

株式会社インソース 講師

### 対象

若手・中堅社員

### 定員

30名

## 内 容 (個人ワーク、グループワークあり)

### 1. ホウ・レン・ソウとは

- (1) 普段のホウ・レン・ソウを振り返る
- (2) ホウ・レン・ソウする前に
- (3) ホウ・レン・ソウするかどうかの判断基準
- (4) リスクマネジメントとしてのホウ・レン・ソウ
- (5) 報告・連絡・相談の違い

### 2. ホウ・レン・ソウのポイント ①コミュニケーション

- (1) 相手とよりよいコミュニケーションをとるために
- (2) 日常的に人と人との触れ合いをもつ
- (3) 上司・先輩に受け入れてもらうためのプラスα

### 3. ホウ・レン・ソウのポイント ②タイミング

- (1) 大前提
- (2) タイミングに関するマナー

### 4. ホウ・レン・ソウのポイント ③わかりやすさ

- (1) 「相手にとって」わかりやすいために
- (2) わかりやすくするコツ ～6W3H～

### 5. 「報告」の具体的な方法

- (1) 報告する際の工夫
- (2) わかりやすい報告にするために

### 6. 「連絡」の具体的な方法

### 7. 「相談」の具体的な方法

- (1) 相談の2つのポイント
- (2) 相談するための「訊く」スキルとは
- (3) 相手が話しやすさを感じる「質問」にするには

### 8. ホウ・レン・ソウで新人・若手を育成する

### 9. ケーススタディ

### 10. 研修を振り返って

**受講料**

会員企業一人につき 13,200円  
会員外企業一人につき 19,800円  
(消費税込、昼食代・テキスト代含む)

昼食をご用意いたします。

受講料は4月17日までに下記口座にお振込みください。振込手数料はご負担願います。

北國銀行本店 (普)115606  
北陸銀行金沢支店 (普)1108391  
口座名義 石川県経営者協会



会場案内図 石川県地場産業振興センター 本館3階

**申込方法**

申込書にご記入のうえ、下記宛4月13日までにお申し込みください。

(一社) 石川県経営者協会

〒920-0918 金沢市尾山町9-13 金沢商工会議所会館3階  
TEL 076(232)3030 FAX 076(231)0228

本会ホームページでもお申し込みを受け付けております。 <https://www.ishikawakeikyo.or.jp/>



**「報告・連絡・相談 研修講座」(4/21) 受講申込書**

令和 年 月 日

会社名 (よみがな)  
連絡責任者

Tel Email

(よみがな) 氏名	部署・役職
(計 名)	(計 円) 銀行振込をお願いします

※本申込書に記載された個人情報につきましては、セミナー運営のみに利用いたします。