



公益財団法人
石川県
産業創出支援機構 ISICO
Ishikawa Sunrise Industries Creation Organization

 *Leave a Nest*

令和7年度.....

オープンイノベーションによる 新事業創出支援事業





背景・目的

背景

- 脱炭素化やデジタル化の加速・原材料・燃料価格の高騰など、ビジネス環境や社会ニーズが大きく変化。また、産業構造自体の変化も著しい。
- 上記の変化は、競争力の源泉といえる、高い技術力を持つ県内企業にとってはチャンスでもある。しかし、自社リソースのみで、変化に対応した新たなビジネスを生み出すハードルは高い。
- 研究開発型スタートアップと県内企業の連携が新技術の社会実装やビジネス創出を加速する事例が増えている

目的

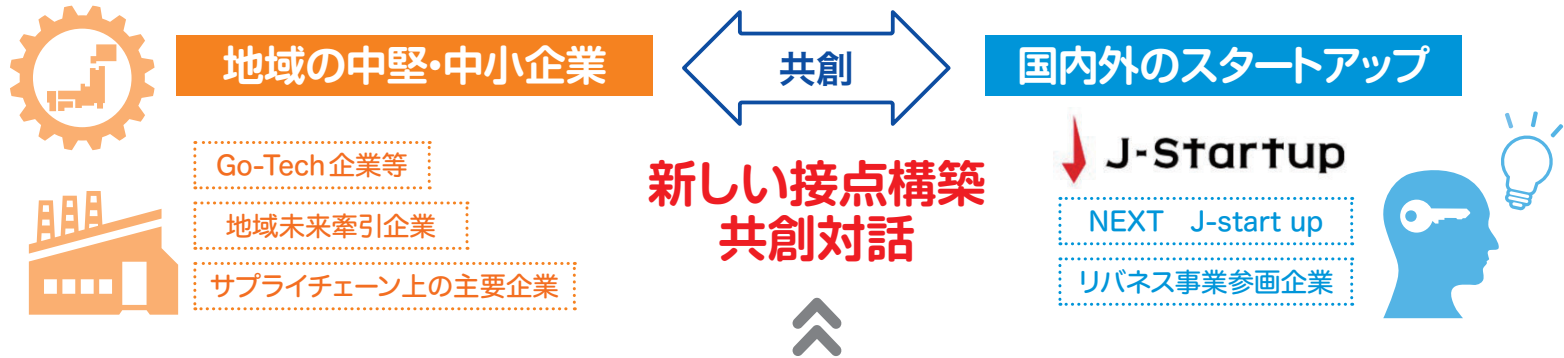
意欲的な県内企業が「自社のコア技術を活かして既存の事業領域や新領域で将来的な成長力の源泉を獲得するためのチャレンジ」を後押しすることを目的とする。

- 県内企業が、スタートアップと出会い、話し合うきっかけを作る
- 両者の連携・協業を推進、伴走支援や広報などを実施
- 石川県独自の各種の支援プログラムなどとの接続を行うことで、事業を加速



事業概要: 令和7年度オープンイノベーションによる新事業創出支援事業

- スタートアップとの共創による新事業創出に果敢にチャレンジする県内企業の新事業の創出を支援します。



Leave a Nest

技術とビジネスを橋渡すエージェント機能
組織間のコミュニケーションをサポート、ブリッジ機能を提供

中堅・中小企業

各経済産業局
自治体、支援
機関、金融機
関等

① 理念と事業計画

② 自社技術・強み

③ ビジネスプロセス

連携仮説の設定

Ⓐ 共同事業イメージ構築 (ゴール設定)

Ⓑ マイルストーン設計 (目標と時期設定)

Ⓒ 小規模 PoC 設定 (小さく、早く試す)

① 理念と事業計画

② 自社技術・強み

③ ビジネスプロセス

スタートアップ

Exploring Deep Tech & Solving Deep Issue
TECH PLANTER.

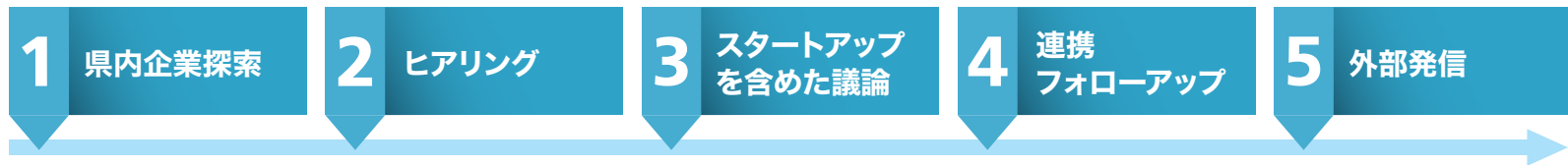
約6000社から
該当企業を選抜



事業の進め方

- 県内企業とのネットワークを有する公財団法人石川県産業創出支援機構（ISICO）とスタートアップにネットワークを有する株式会社リバネスが連携して県内企業の発掘を行い、「ヒアリング-スタートアップを含めた議論-連携開始-外部発信」という流れで県内企業とスタートアップの連携による新たな価値創出を行います。

進め方



特徴

- ヒアリングでは、会社の技術的強みだけでなく、経営者の想いも引き出します。
- スタートアップのマッチングにおいては、連携することで目指せる**将来の可能性を連携仮説として提示**し、そこへの興味関心に応じてマッチングを実施します。
- 新たな価値創造のためのビジョン構築に加え、連携のための具体的なマイルストーンを設計します。
 - 最初の一步の例：「NDA締結」「簡易実験の実施」など、できるだけコストのかからない具体的な行動
 - プロジェクトマネジメントのフォロー
 - 石川県や国が実施する各種助成金などの利用のサポート

外壁塗装の凍害に革命を起こす寒冷地向け塗料の社会実装

石川県で25年、屋根・外壁塗装を手がけてきた株式会社外壁王は、厳しい冬の低温による外壁材の欠損を長年の課題として捉えてきました。現在、低温下で施工できる塗料はありますが、積雪寒冷環境での保護に特化した「耐寒性」を持つ住宅用塗料は市場に十分流通していません。国土の約60%が積雪寒冷地である日本において、この解決は大きな社会的意義を持ちます。そこで、塗装全般に幅広い知見を持つマイスターズグリット株式会社と連携。現場の知見と専門技術を融合させ、次世代の耐寒性塗料を共同開発します。石川県での実証試験を通じ、寒冷地の住まいを長寿命化させる新たな解決策として、北陸・全国への普及を目指します。

株式会社外壁王

25年の歴史を持つ屋根・外壁塗装専門店



自社職人による地域に根差した一般住宅の外壁塗装技術に強みを持つ

マイスターズグリット株式会社

塗料組成から自動塗装装置、環境対策までを自社開発する塗料の総合エンジニア



材料を選ばず、遮光性、耐久性、環境性能など多様な需要に応える塗装技術



耐凍害機能を有した塗料の開発・実装

外壁王が石川県で培った長年の施工実績と、マイスターズグリットの高度な塗料開発技術を融合。積雪寒冷地の課題を解決する革新的な機能性塗料を共同開発し、北陸・全国への普及・定着を目指します。

中堅・中小企業

外壁塗装&屋根専門店

外壁王



株式会社外壁王

住所：石川県白山市
 設立：1998年6月
 事業内容：外壁塗装、屋根塗装、
 外装リフォーム工事
 資本金：300万円

スタートアップ



Meister's Grit

マイスターズグリット株式会社

住所：東京都墨田区
 設立：2019年1月
 事業内容：機能性塗料の開発、塗装関連装置
 販売、抗菌衛生
 資本金：800万円

能登ヒバ端材を活かした高付加価値な複合樹脂プロダクトの開発

木材加工の現場では、製材時に多量の木粉や端材が発生する一方、それらの有効活用は十分に進んでおらず、廃棄コストの増加や資源ロスが課題となっています。こうした中、環境配慮型素材への関心の高まりを背景に、地域資源の価値を活かした高付加価値製品の開発に大きな期待が集まっています。本連携では、加賀木材株式会社が能登ヒバの製材過程で生じる木粉や端材と、アイ-コンポロジー株式会社の各種成形が可能なバイオマス複合プラスチック材料技術を組み合わせることで、能登ヒバ特有の香りや質感を活かした成形製品の開発を目指します。まずはサウナ用口ウリュ水ボトルの試作を通じて、地域資源のアップサイクルと新たな価値創出の実現可能性を検証します。

加賀木材株式会社

120年の歴史を持つ木材商社兼メーカー



能登固有のヒバ材を活用した商品を
B to C向けに開発し、新事業にも次々挑戦

アイ-コンポロジー株式会社

環境調和型の新素材を開発・提供する、
バイオプラスチックの専門家集団



各種成形が可能なバイオマス複合プラスチック材料
i-WPCの製造技術を確立

能登ヒバの香り・質感 を持った商品開発へ

加賀木材が製材工程で生み出す能登ヒバの木粉や端材と、アイ-コンポロジー株式会社が持つバイオマス複合プラスチック材料技術を組み合わせ、能登ヒバ由来の素材感を持つ新しい成形プロダクトの創出を目指します。

中堅・中小企業



加賀木材株式会社

住所：石川県金沢市
設立：1947年12月
事業内容：木材販売(国産材/輸入材)、ヒバ材
を活用した商品をB to C向けに
開発・販売
資本金：3,000万円

スタートアップ



アイ-コンポロジー株式会社

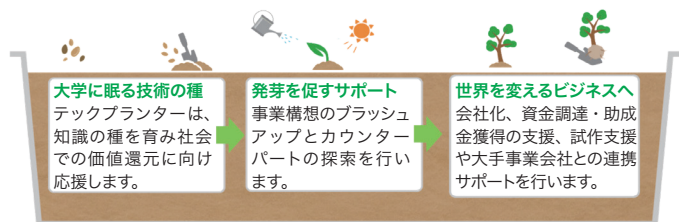
住所：東京都品川区
設立：2016年4月
事業内容：環境調和型のプラスチック材料の
開発・製造・販売
資本金：950万円

今後の発展

- 研究の社会実装から世界を変える産業を生み出すことを目指す「石川テックプランター」と、中堅・中小企業がベンチャーと連携して新事業創出を行う「オープンイノベーションによる新事業創出支援事業」のそれぞれの事業で県内産業の発展と強化を進めていきます。県内の中堅・中小企業が、県内のアカデミア発シーズの社会実装を担うことで、強固な産業創出のエコシステムが形成される可能性を秘めています。

石川テックプランター ～研究成果の社会実装～

科学技術をベースとした新事業の創出とスタートアップの育成・支援によって、大学・研究機関等から生まれた研究成果が、自立的かつ継続的に社会で実装され地域の産業を育む、新たなエコシステムの構築を進めるプログラムです。



シーズ発掘
創業支援
メガベンチャー創出

令和7年度オープンイノベーション による新事業創出支援事業

中堅・中小企業を対象とした新事業創出を目指します。地域の経済を牽引しうる成長意欲の高い企業に対して、県内外の企業や大学等とのマッチングの機会を提供し、連携を促進することで、既存事業の成長や新事業創出につなげ、本県産業の競争力強化を図ります。



既存事業の発展
新価値創造
サプライチェーン再構築

県内産業発展の両輪となること目指す

お問い合わせ

〒920-8203 石川県金沢市鞍月2丁目20番地 石川県地場産業振興センター新館 2階

公益財団法人石川県産業創出支援機構

TEL : 076-267-6291 FAX : 076-268-1322

Mail : shinki@isico.or.jp

担当 : 成長プロジェクト推進部産学官金連携支援課

〒162-0822 東京都新宿区下宮比町1-4飯田橋御幸ビル6階

株式会社リバネス 東京本社

TEL : 03-5227-4198 FAX : 03-5227-4199

Mail : Md@lnest.jp

担当 : 地域開発事業部